
Mittwoch, 29.10.2025

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

Gewerbe Fastlane – Welche einmalige Chance der Firmenkundenmarkt bis 2030 bietet

Mittwoch, 09:30 - 10:00 Uhr

Eingang OG | Raum Soest

Der Gewerbemarkt steht vor einem Umbruch. Dieser Impuls zeigt, wie du dich als Makler strategisch richtig aufstellst – digital, spezialisiert und zukunftssicher. Eine Einladung zum Perspektivwechsel und Aufbruch.

Gastgeber: Mauritz Mannsperger, Gründer & Geschäftsführer, Gewerbe Academy GmbH & Co. KG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

ZIELGRUPPE

Gewerbemakler mit strategischem Wachstumspotenzial Vermittler mit Interesse an Spezialisierung und digitalem Vertrieb

LERNZIELE

Verständnis für die dynamische Entwicklung des Gewerbemarkts Erkennen von Erfolgsfaktoren für Maklerpositionierung im Jahr 2030

INHALT

Strukturwandel im Gewerbemarkt Chancen durch Spezialisierung und Digitalisierung Positionierungsmöglichkeiten für Makler im Firmenkundensegment

METHODEN

Keynote mit Impuls-Vortrag und Visuals (z. B. Trends, Marktbeispiele)

DAUER

30 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

Integrierte Cyber-Resilienz: Mehr als

Versicherung, echter Schutz

Mittwoch, 10:15 - 11:00 Uhr

Eingang OG | Raum Soest

Zurich Resilience Solutions (ZRS) bietet ganzheitliche Cyber-Resilienz-Lösungen, die über klassische Versicherungen hinausgehen und kritische Absicherungslücken schließen. Durch die Verbindung von fortschrittlichen Resilienz-Strategien und maßgeschneidertem Versicherungsschutz unterstützt ZRS Unternehmen dabei, ihre Cyber-Reife und langfristige Betriebsresilienz zu stärken – und ermöglicht Maklern, sich als kompetente, ganzheitliche Risikoberater mit zusätzlichen Mehrwerten zu positionieren.

Hauptreferent: Michael Guiao, Senior Cyber Risk Engineer, Zurich Resilience Solutions

Hauptreferent: Simon Paul, Vertriebskoordinator Gewerbe/ SME, Zurich Gruppe Deutschland

Hauptreferent: Christian Schottmüller, Head of Cyber Business Development, Zurich Resilience Solutions

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

Gewerbemakler 2030: Digital. Selbstbestimmt. Erfolgreich

Mittwoch, 11:15 - 11:45 Uhr

Eingang OG | Raum Soest

Der digitale Makler gewinnt, wenn Online-Präsenz, digitale Tools und Prozesse ineinandergreifen. Dieser Vortrag zeigt, wie digitale Makler bei Gesellschaften punkten und wie der Aufbau einer erfolgreichen Online-Präsenz gelingt!

Referent: Nelson Peixoto, Maklerbetreuer, R+V Allgemeine Versicherung AG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

ZIELGRUPPE

Gewerbemakler mit Ziel eines erfolgreichen Online-Auftritts
Vermittler mit Fokus auf Digitalisierung

LERNZIELE

Kennenlernen effizienter Arbeitsprozesse & Tools für Social Media und Co.
Überblick über Anwendungsbeispiele im digitalen Gewerbealltag

INHALT

Aufbau einer Online-Präsenz Digitale Tools im Maklerbüro Automatisierung & Workflows

METHODEN

Fachvortrag mit praktischen Tipps und Anwendungsbeispielen

DAUER

30 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Talk

Rechtsschutz neu gedacht – Innovationen und Entwicklungen im gewerblichen RS-Markt

Mittwoch, 12:00 - 12:45 Uhr

Eingang OG | Raum Soest

Rechtsschutz in Bewegung – was jetzt kommt. Die Produktgeber ROLAND und DEURAG geben exklusive Einblicke in aktuelle Entwicklungen und technische Innovationen im Gewerbe-Rechtsschutz. Warum sich gerade hier Beratung, Spezialisierung und Marktkenntnis lohnen.

Diskussionsteilnehmer: Kevin Knürr, Produktmanager, DEURAG Deutsche Rechtsschutz-Versicherung AG

Diskussionsteilnehmer: Markus Millauer, Key-Account Manager, DEURAG Deutsche Rechtsschutz-Versicherung AG

Diskussionsteilnehmer: Sascha Rein, Partnervertrieb MVT - Teamleitung MCC und Bereich Pooler/ IFA/ FVV, ROLAND Rechtsschutz-Versicherungs-AG

Diskussionsteilnehmer: Boris Thorhauer, Key-Account Manager für Pools und Verbände, ROLAND Rechtsschutz-Versicherungs-AG

Moderation: Mauritz Mannsperger, Gründer & Geschäftsführer, Gewerbe Academy GmbH & Co. KG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

ZIELGRUPPE

Gewerbemakler mit Firmenkundenzielgruppe Vermittler mit Fokus auf gewerblichen Rechtsschutz Makler, die ihren Kundenservice im Bereich juristischer Absicherung ausbauen wollen

LERNZIELE

Marktveränderungen im Rechtsschutzbereich frühzeitig erkennen

Entwicklungspotenziale bei Leistungsinhalten und digitalen Services verstehen
Bedeutung innovativer RS-Lösungen für die Beratungspraxis einordnen

INHALT

Aktuelle Trends und Entwicklungen im Gewerbe-Rechtsschutz Welche neuen Leistungsbausteine und Services in Planung sind Rolle von Digitalisierung, Automatisierung und KI in der Schadenbearbeitung Bedeutung individueller Gewerbe-RS-Lösungen für Makler und Kunden

METHODEN

Dialogrunde mit Produktverantwortlichen von ROLAND & DEURAG Diskussion zu Praxisbeispielen, Innovationsprojekten und Kundenerwartungen Interaktive Fragerunde mit Blick auf neue Innovationen

DAUER

45 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

Von Reaktion zu Prävention – Smartes Schadensmanagement in der Wohnwirtschaft

Mittwoch, 12:45 - 13:30 Uhr

Eingang OG | Raum Soest

Wie Wasserschäden erkannt werden – bevor sie entstehen. ENZO zeigt, wie moderne Sensorik und Echtzeitdaten helfen, Schäden in Gewerbeimmobilien aktiv zu verhindern. Gemeinsam mit Partnern wird diskutiert, wie Makler durch Prävention echten Mehrwert schaffen – für ihre Kunden und für die eigene Haftungsabsicherung.

Hauptreferent: Björn Portner, Chief Operating Officer (COO), Enzo - SafeHome GmbH

Referent: Christian Weißflog, Leitung Vertrieb, ease GmbH

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

ZIELGRUPPE

Unabhängige Versicherungsmakler mit Schwerpunkt Gewerbe Vermittler mit komplexen Kundenstrukturen im Sach- und Haftpflichtbereich Verantwortliche in Maklerbüros für Prozesssicherheit

LERNZIELE

Trugschlüsse zur Maklerhaftung erkennen und korrekt einordnen Rechtliche Grundlagen und Praxisbeispiele zur eigenen Risikoeinschätzung nutzen

Absicherungsstrategien für den Beratungsalltag identifizieren

INHALT

Vorstellung der Lösung von ENZO zur Echtzeit-Erkennung von Wasserschäden
Schadenprävention durch IoT-Technologie in Gewerbeimmobilien Praxisbeispiele:
Wie Sensorik Risiken früh erkennt und Totalschäden verhindert Zusammenarbeit
von Maklern, Kunden und Technologieanbietern im Schadenvermeidungsprozess

METHODEN

Panel-Diskussion mit Experten von ENZO, einem Makler und ggf. einem Versicherer
Praxisvorstellung der ENZO-Technologie anhand konkreter Gewerbekundenbeispiele

DAUER

45 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

GAME ON! – Die Zukunft des Gewerbeberatung

Mittwoch, 13:45 - 14:15 Uhr

Eingang OG | Raum Soest

Wie verbinde ich die drei zentralen Bereiche Firmenkundenberatung, Nachwuchs
und Bestandsnachfolge? Für diese Herausforderung stellt Moritz Heilfort
konkrete Lösungen vor, die Unternehmensinhaber sowie Gewerbemakler von jung bis
alt massiv nach vorne bringen.

Hauptreferent: Moritz Heilfort, Gründer &
Geschäftsführer, paladinum GmbH

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

ZIELGRUPPE

Junge Makler Vermittler, die ins Gewerbegeschäft einsteigen möchten

LERNZIELE

Perspektivenwechsel hin zum Unternehmertum Mut zu klarer Positionierung und
Verantwortung

INHALT

Erfolgsfaktoren junger Maklergeneration Persönliche Learnings und Marktchancen
Motivation & unternehmerisches Denken

METHODEN

Motivationsvortrag mit persönlichen Beispielen

DAUER

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

VH und D&O der Allianz – Sicherheit in unsicheren Zeiten – Warum gerade jetzt?

Mittwoch, 14:30 - 15:00 Uhr

Eingang OG | Raum Soest

Warum sollten Sie als Makler im Gewerbekundensegment sich gerade jetzt mit Beratung und Verkauf von VH- und D&O-Produkten beschäftigen? Was zeichnet dabei die Allianz gegenüber anderen Anbietern aus?

Hauptreferent: Martin Beck, Leiter VH/D&O Allianz Commercial MidCorp Deutschland, Allianz Versicherungs-AG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

ZIELGRUPPE

unabhängige Vermittler mit VH-relevanten Kunden, Unternehmensleitern, Vereinen, Vorständen etc.

LERNZIELE

Kenntnisse von wirtschaftlichen und (geo-)politischen Aspekten die für die Zielgruppe relevant sind. Kenntnisse über mögliche Versicherungslösungen der Allianz zur Absicherung.

INHALT

Wirtschaftliche und (geo-)politische Aspekte die für die Zielgruppe relevant sind. Mögliche Versicherungslösungen der Allianz zur Absicherung.

METHODEN

Vortrag mit Präsentation und Diskussion

DAUER

30 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

Zielgruppe Landwirtschaft. Richtig ansprechen. Passgenau absichern

Wie spreche ich die Zielgruppe Landwirte an? Worauf muss ich bei der Beratung achten? Wie sichere ich Landwirte passgenau und zukunftssicher ab? Diese und viele weitere Fragen beantworten unsere Fachexpertin Elisabeth Stein und Carsten Kremer vom Maklerhaus Global Assekuranz Westfalen GmbH.

Hauptreferent: Carsten Kremer, Geschäftsführer, Global Assekuranz Westfalen GmbH

Hauptreferentin: Elisabeth Stein, Referentin Produktentwicklung Sach-SMC, Allianz Versicherungs-AG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

ZIELGRUPPE

unabhängige Vermittler mit Kunden aus den Bereichen Landwirtschaft, Obst-/Gemüseanbau/Winzer etc.

LERNZIELE

Kenntnisse zu Strategien und von Ansprachemöglichkeiten relevanter Zielgruppen. Kenntnisse der Besonderheiten dieser Zielgruppen. Kenntnisse der Absicherungsmöglichkeiten durch die neue Landwirtschaftliche Inhaltsversicherung, auch über die neue digitale Antragsstrecke.

INHALT

Strategien und Ansprachekonzepte für die Zielgruppen Landwirte, Obst-/Gemüseanbau/Winzer etc. Versicherungslösungen der Landwirtschaftlichen Inhalt der AZ Vers.-AG, Funktion der Antragsstrecke

METHODEN

Vortrag mit Präsentation und Diskussion

DAUER

30 Minuten